



Wir gehören zu den führenden Mineralbrunnenbetrieben in Deutschland und suchen für unseren Standort Bielefeld in Vollzeit unbefristet einen

## **Gebietsverkaufsleiter HORECA (w/m/d)**

Als mittelständisches Familienunternehmen verfügen wir über jahrzehntelange Erfahrung in der Herstellung und im Vertrieb von Mineralwasser und mineralwasserhaltigen Erfrischungsgetränken. Mit unseren engagierten Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern produzieren und vertreiben wir ein unerreicht vielfältiges Sortiment an Markenprodukten in unterschiedlichsten Verpackungen sowohl im Einweg- als auch im Mehrwegbereich.

### **Was wir bieten:**

- Einen attraktiven Arbeitsplatz in einem traditionsreichen, mittelständischen Familienunternehmen,
- ein Bio Produkt, eine bekannte Marke und ein Unternehmen, das von Fresenius für seine Nachhaltigkeit zertifiziert ist,
- ein tolles und engagiertes Team,
- die große Chance, an unserem Wachstum teilzuhaben und es mitzugestalten.

### **Ihre Aufgaben:**

- Ihr Tagesgeschäft ist es, unseren Kunden aus Hotellerie, Gastronomie und Großverbrauchern (Catering, Care u.a.) unsere Produkte vorzustellen.
- Sie stellen sicher, dass diese Endverwender-Kunden kontinuierlich über das Christinen Sortiment informiert bleiben und Sie akquirieren neue Potenzialkunden.
- Durch Ihre sehr gute Betreuung erweitern Sie die Sortimente dieser Kundengruppen.
- Parallel dazu betreuen und beraten Sie die Getränkefachgroßhändler in Ihrem Gebiet und setzen die national vereinbarten Listungen, Aktivitäten und Promotions am POS durch.
- Sie nehmen an Messen, Events und Meetings teil.
- Sie arbeiten eng mit unserem Key Account und dem nationalen Field Force Manager zusammen

### **Ihre Qualifikation:**

- Sie verfügen über eine Ausbildung im Bereich Gastronomie / Hotellerie oder eine kaufmännische Ausbildung.
- Sie kennen sich im deutschen Außer-Haus-Markt aus und konnten hier bereits Vertriebserfahrung sammeln. Ebenso freuen wir uns jedoch über Ihre Bewerbung, wenn diese Aufgabe für Sie den nächsten Karriereschritt bedeutet.
- Sie haben ein solides Netzwerk im Gebiet OWL in der Hotellerie, Gastronomie und bei Großverbrauchern.
- Sie haben Freude am Verkaufen und am Umgang mit Menschen.
- Sie besitzen Eigeninitiative, Engagement, Leistungsbereitschaft und Zuverlässigkeit.
- Sie arbeiten strukturiert und verantwortungsbewusst und haben eine Hands-on-Mentalität.
- Sie gehen souverän mit IT und dem Microsoft Office (Excel, Powerpoint, Word) um.
- Ihr Wohnort liegt zentral im Gebiet OWL.

### **Interesse?**

Sie sind an dieser anspruchsvollen Aufgabe in unserem zukunftsorientierten und modernen Unternehmen interessiert? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins bitte [ausschließlich per Email an karriere@gehring-bunte.de](mailto:karriere@gehring-bunte.de) (bitte senden Sie uns alle Unterlagen in einem zusammenhängenden PDF-Dokument).